

# ABD'de Yatırım ve Çalışma Amaçlı Göçmen Olmayan Vize Çeşitleri

(NON-IMMIGRANT BUSINESS VISA OPTIONS)

---

KASIM 2019

# ADA BUSINESS STRATEGIES LLC.

---

- 2013 yılından beri Türkiye'nin önde gelen birçok firmasının ABD'de şubeleşerek şirket ortaklarına/yöneticilerine yatırımcı vizesi alınması süreçlerinde hizmet vermiş bulunmaktayız.
- Kuruluşumuzdan beri sayısı 200'den fazla şahıs ve firmanın E-1 (Tüccar Vizesi) ve E-2 (Yatırımcı Vizesi) başvuruları için 5 yıllık Business Plan hazırlayıp vize başvuru süreçlerine destek olduk.
- Tekstil, inşaat, bilgi teknolojileri, enerji, gıda, otomotiv gibi birçok farklı sektörden oluşan bir müşteri portföyüne sahibiz.

# Hizmetlerimiz

---

- ABD’de uzman ticaret avukatları, muhasebeciler, göçmenlik avukatları ile birlikte süreç yönetimi.
- Şirket kurulumu, vergi numarası alınması, banka hesabı açılması, ofis kiralanması, sektör analizi ve pazar araştırmasını içeren 5 Yıllık detaylı iş planının hazırlanması.
- Tüccar/Yatırımcı vizesi başvurusunun hazırlanması ve Konsololuğa sunulması
- Vize randevusunun alınması
- Vize görüşmesine hazırlık

# Referanslarımız



**ODTÜ·TEKNOKENT**  
"FuturMaker"



**SARAR**

TARIKEDİZ



# ABD’de Yatırım Fırsatları

---

- Dünyanın en büyük tüketim pazarı, yetenekli ve üretken işgücü, yenilikçi ortamı, sahip olduğu hukuk sistemi ve büyüyen enerji sektörü.
- Yabancı yatırımcıya sunulan teşvikler (Eyalet bazında farklılık gösterir)
- ABD’de Türk yatırımcılar için cazip olan sektörlerin başında tekstil, yiyecek, içecek, inşaat malzemeleri, yazılım ve bilişim sektörleri gelmektedir.

# AMERİKA'DA ÇALIŞMA VE YATIRIM AMAÇLI GÖÇMEN OLMAYAN VİZE ÇEŞİTLERİ

---

# B-1/B-2 TURİST VİZESİYLE ABD'DE İŞ YAPMAK

---

- Vizenin amacı kısa süreli turistik veya iş seyahatidir.
- Vize en fazla 10 yıl süre ile verilir.
- Girişte turistik amaçlı B-2, iş amaçlı B-1 oturum izni (statü)
- Vizenin geçerliliği ile ABD'de oturum izni (statü) farklıdır.
- Oturum izni en fazla 6 ay. Geçerli sebeplerle uzatılabilir.
- B-1/B-2 vizesi ile giriş yapanlar pazar araştırması, şirket kurma, işe eleman alma, yer kiralama, Türk şirketi için müşteri ziyareti yapabilir. Ama ABD şirketi için çalışamaz, ve müşteri ziyareti yapamaz.

# ÇALIŞMA VİZESİ ÇEŞİTLERİ ve FARKLILIKLARI

---

## Yatırımcıların ve Profesyonellerin En Çok Kullandığı Vizeler:

- Yatırımcı (E-2), Tüccar (E-1)
- Yönetici (L-1) En az 1 yıl TR şirketinde yönetici olma şartı. Şirketlerin en az 50% sinin aynı ortak olması. (Parent company, branch, subsidiary, or affiliate, collectively referred to as qualifying organizations.) Toplam 7 yıl. USCIS onayı şart)
- Profesyonel işçi (H-1B), (Universite derecesi, kotaya tabi vize, USCIS onayı gerekiyor, 1 Nisan başvuru, 1 Ekim işe başlama, 3+3=6 yıl)



# E-1 TÜCCAR ve E-2 YATIRIMCI VİZELERİ

---

ABD ile Türkiye arasında yapılan ticaret anlaşmasına dayanır.  
E-1 Anlaşması 1933'ten beri, E-2 anlaşması 1990'dan beri.

## E-1 Tüccar Vizesi:

- Türkiye ve ABD arasında ciddi ticaret gerekiyor. Ticaretin devamlı olması önemlidir. (Ticaretin en az 50% si Türkiye-ABD arasında olmalı)
- Herhangi bir ticaret kabul ediliyor; ürün, bilgi, vs...

## E-2 Yatırımcı Vizesi:

- “Ciddi miktarda” (Substantial Investment) yatırım gerektiriyor.
- Yatırım yapılan miktarın o iř alanında faaliyet gösterebilmek ve kar marjını oluşturmak adına yeterli olması gerekiyor. Paranın riske atıldığının ispatlanması gerekli.
- Paranın kaynağı çok önemli. Yatırım miktarının borç olmaması gerekiyor. (bankadan alınan kredi gibi)

# E-1 (Tüccar) Vizesi Süreci

---

- Şirket kurulumu yada devir alma işleminin tamamlanması
- Vergi numarasının alınması
- Şirket adına banka hesabının açılması
- Ofis/Depo tutulması
- Personelin işe alınması
- Türkiye – ABD arası ticaretin başlaması
- Müşterilerin bulunup fatura kesilmeye başlanması
- 5 Yıllık iş planı yazılması
- E-1 dosyasının hazırlanması
- Vize ücretinin (kişi başı \$205) yatırılması ve dosyanın Konsolosluga sunulması
- Randevu alınması
- Müracaatçının randevuya hazırlanması

## E-2 (Yatırımcı) Vizesi Süreci

---

- Şirket kurulumu yada devir alma işleminin tamamlanması
- Vergi numarasının alınması
- Şirket adına banka hesabının açılması
- Yatırım parasının Türkiye'den ABD'ye şirket hesabına transfer edilmesi
- Yatırım parasının kullanılmaya başlanması (Start-up Costs)
- Ofis/Depo tutulması
- Personelin işe alınması
- Müşterilerin bulunup satışların başlaması
- 5 Yıllık iş planı yazılması
- E-2 dosyasının hazırlanması
- Vize ücretinin (kişi başı \$205) yatırılması ve dosyanın Konsolosluga sunulması
- Randevu alınması
- Müracatçının randevuya hazırlanması

## E-1 ve E-2 İÇİN ORTAK GEÇERLİ KURALLAR

---

- Yeni bir şirket kurarak veya ortaklık yaparak olabilir
- En az %50 hisse Türk vatandaşı kişi/şirkete ait
- Yatırım (E-2) veya ticaret (E-1) başlamış olmalı (Aktif ticari operasyon)
- Profesyonel ve detaylı bir iş planı (5 Yıllık)
- Yatırımın istihdam oluşturması
- Şirket sahibi/yatırımcısı yada yöneticisi vizeyi alabilir
- Yatırımcı, yönetici, özel yeteneğe sahip elemanlar (Capacity to direct/develop)
- Konsolosluktan 5 yıllık çok girişli vize verilir. Her girişte 2 yıllık oturma verilir.
- Başvurular sadece İstanbul ABD Başkonsolosluğu'ndan yapılır.
- Eşlere çalışma imkanı, 21 yaş altı çocuklara devlet okullarından faydalanma imkanı sağlar



# E-2 VİZESİNE İLİŞKİN SIKÇA SORULAN SORULAR

---

- E-2 yatırımcı vizesi alabilmek için en az ne kadar yatırım yapmak gerekiyor?
- Emlak satın alarak E-2 vizesi alabilir miyiz?
- Hangi tür işler E-2 vizesi almak için uygundur?
- Franchise alarak E-2 vizesine başvuru yapabilir miyiz? Avantajları nelerdir?
- Hazır bir işletmeyi devir almanın artıları/eksileri (riskleri) nelerdir?
- Yatırım kaynağı neler olabilir?
- Yatırım E-2 vizesine başvuru yapmadan önce mi gerçekleşmeli?
- Ortaklık yaparak E-2 vizesine başvurabilir miyim?
- İngilizce bilmek gerekiyor mu?
- Aile bireyleri E-2 vizesinden faydalabilirler mi?